

Natec Medical

Équipements médicaux : viser une croissance de 30 % par an

Natec Medical, fabricant de cathéters à ballonnet notamment pour l'angioplastie, contemple une croissance à deux chiffres sur les trois prochaines années.

Eve FIDÈLE

Utiliser la plateforme mauricienne pour développer son marché à l'exportation. C'est l'objectif de Natec Medical qui est engagée dans la fabrication de matériel médical interventionnel. Créée en 1998 à Boston par Vincent Lagarde, l'entreprise s'est relocalisée à Maurice en 2000. D'un effectif de six employés à ses débuts, Natec Medical en compte plus de 170 à ce jour. Ce chiffre passera à près de 200 d'ici à la fin de l'année. L'entreprise a jusqu'ici misé sur un modèle de croissance organique, sans acquisition de sociétés tierces. Un modèle qui est appelé à évoluer.

« Nos nouvelles orientations s'articulent autour d'alliances commerciales stratégiques, l'élargissement de notre portefeuille produits et de nouveaux services à forte valeur ajoutée », indique Miroslav Secerov, Vice Président Sales & Marketing de Natec Medical.

L'entreprise a réalisé un chiffre d'affaires de Rs 295 millions en 2013-14. Pendant les trois prochaines années, elle mise sur une croissance rapide de ce chiffre de l'ordre de 30 % annuellement. Et cela grâce aux nouveaux produits en cours de lancement et de développement, combiné à une politique davantage axée sur les pays à fort potentiel. Il faut aussi



Rs 295 M
C'est le chiffre d'affaires de Natec en 2013-14

savoir que Natec Medical réinjecte 15 % de son chiffre d'affaires annuel dans la recherche et le développement.

OUVERTURE PROCHAINE D'UN TECHCENTRE

Pour réaliser ses objectifs, Natec Medical ouvrira un nouveau TechCenter non loin de

ses locaux à Ebène. Ce centre, qui sera doté d'infrastructures modernes, permettra à l'entreprise de multiplier par quatre la production d'équipements médicaux. De même, elle projette d'ouvrir un bureau à Hong Kong et de conclure un joint-venture avec un partenaire asiatique pour appuyer sa présence sur le marché chinois.

Les produits de Natec Medical sont destinés au marché asiatique – l'Inde en particulier – suivi de celui de l'Union européenne.

Développer le marché américain

Sur son prochain exercice financier, Natec Medical projette de faire un effort particulier sur les Amériques (les États-Unis en premier lieu) et l'Europe de l'Est, incluant la Russie. 45 % des revenus de Natec Medical proviennent de l'Asie, 33 % de l'Europe, 23 % du Moyen-Orient et 2 % des Amériques.

de 100 000 unités en 2011-2012, à 150 000 unités en 2012-2013, à 200 000 unités en 2013-2014. Natec Medical prévoit que ce chiffre passera à 250 000 unités en 2014-2015 et à un peu moins de 350 000 unités en 2015-16. Par ailleurs, 1 million de « core balloons » 500 000 PTCA catheters ont été vendus jusqu'à présent. D'ici à la fin de 2015, Natec Medical ambitionne de porter la vente de PTCA catheters à 1 million d'unités.

La livraison des produits se fait rapidement à travers le monde : en 30 heures pour l'Afrique du Sud et l'Australie, 24 heures pour l'Inde, 48 heures pour l'Europe et l'Amérique du Sud, 72 heures pour la Chine, le Japon et la Corée et 96 heures pour l'Amérique du Nord.

Le segment Afrique, incluant Maurice, ne pèse pas plus de 1 % de son chiffre d'affaires. Au total, elle fabrique 200 000 cathéters d'angioplastie par an. « Le marché mauricien n'a pas la capacité d'absorber notre production. Sa capacité ne dépasse pas les 10 000 unités », précise Miroslav Secerov.

Concernant la vente de cathéter à ballonnet, elle tournait autour



Des endoprothèses aux normes internationales

Natec Medical a récemment obtenu le marquage CE pour son stent coronaire Coral CoCr. C'est l'un des stents les plus fins du marché avec un traitement de surface inédit. « Nous avons lancé sur la base d'une offre de 'Own brand label' et de fabricant d'équipement d'origine notre premier stent coronaire en chrome de cobalt. Son maillage fermé associé à une extrémité proximale et distale renforcée offre une plate-forme particulièrement performante. L'endoprothèse coronaire offre une excellente radiopacité et une force radiale particulièrement élevée limitant les effets de compression longitudinale. Et l'endoprothèse coronaire Coral a été conçue pour répondre aux situations les plus difficiles où la traçabilité est fondamentale », explique Miroslav Secerov.

De Boston à Maurice

Natec Medical a été fondée en 1998 par Vincent Lagarde. Ce jeune ingénieur français n'arrivant pas à trouver du financement en Europe, s'est finalement tourné vers les États-Unis, où il a créé sa société avec un partenaire industriel. Très rapidement, il monte son projet à Boston. Au moment de passer en phase de production, il a décidé de relocaliser l'entreprise à Maurice.